

BaS PARTNERSHOP

UW ONLINE VERKOOP IN GOEDE HANDEN



SOFTMAAT
online solutions

OPLOSSING

v.1.31.01.25



WAT IS DE BAS PARTNERSHOP?

De BaS PartnerShop is een revolutionaire oplossing om de nauwe band tussen groothandels en hun wederverkopers te versterken. Vaak zijn lokale wederverkopers beperkt in hun mogelijkheden om een eigen webshop te ontwikkelen en te onderhouden, vanwege budgettaire, tijds- en expertisebeperkingen. Daarom hebben we de BaS PartnerShop gecreëerd als een integraal onderdeel van de BaS WebShop.

Met de BaS PartnerShop krijgt elke wederverkoper twee pagina's in hun eigen huisstijl en een webshop die naadloos is gekoppeld aan het assortiment van de groothandel. Het onderhoud van deze webshops is volledig geautomatiseerd, waardoor wederverkopers zich kunnen concentreren op hun kernactiviteiten zonder zich zorgen te hoeven maken over de technische aspecten.

Dit initiatief creëert een win-winsituatie. Groothandels vergroten hun verkoop door wederverkopers in staat te stellen online te verkopen, terwijl wederverkopers profiteren van een geautomatiseerde online aanwezigheid. Klanten worden naar de BaS PartnerShop geleid, wat resulteert in verhoogde verkopen voor de groothandel, ongeacht hoe ze de shop betreden.

De BaS PartnerShop is niet alleen een dienst aan uw afnemers, maar ook een krachtige marketingtool. U kunt uw webshop aanvullen met advertenties, nieuwsbrieven en SEO-optimalisatie om nieuwe klanten aan te trekken. Kortom, de BaS PartnerShop is de sleutel tot het versterken van uw zakelijke relaties en het stimuleren van gezamenlijk succes in de moderne zakelijke wereld.

UW VOORDELEN OP EEN RIJ:

- **Persoonlijke prijsafspraken** snel en overzichtelijk beheren
- **Naadloze koppeling** met de webshop
- **Minder fouten, meer vertrouwen** bij klanten
- **Efficiënt proces** dat schaalbaar is voor elk seizoen

WIN-WIN VOOR GROOTHANDEL EN WEDERVERKOPER

Bij Softmaat staan we altijd klaar om naar uw behoeften te luisteren, de nieuwste trends te volgen en nauw met u als klant samen te werken. Maar we gaan verder dan dat. We denken ook na over hoe we de bedrijfsvoering van uw klanten kunnen verbeteren. In dat streven naar een nog sterkere klantenbinding, introduceren we met trots de BaS PartnerShop.

De BaS PartnerShop biedt een innovatieve manier waarop groothandels en wederverkopers elkaar kunnen versterken. Klanten starten hun zoektocht naar producten vaak in een zoekmachine en landen ofwel op uw website of op de partnershop. Als ze op de hoofdstop terecht komen, kunnen ze worden doorverwezen naar een lokale wederverkoper, wat niet alleen voor de wederverkoper, maar ook voor u als groothandel extra sales oplevert. Maar zelfs als ze via de partnershop binnenkomen en daar een aankoop

doen, wordt het product nog steeds bij u als groothandel ingekocht. Het resultaat is altijd een win-winsituatie.

Met de BaS PartnerShop versterken we niet alleen de band tussen groothandel en wederverkoper, maar bieden we ook een geoptimaliseerde ervaring voor de eindklant. Dit is de toekomst van zakendoen, waarin samenwerking en klanttevredenheid centraal staan. Laten we samen groeien en uw bedrijf naar nieuwe hoogten brengen.





GEPERSONALISEERDE WEBPAGINA'S VOOR DE WEDERVERKOPER

De BaS PartnerShop is een krachtige webportal die uw wederverkopers de mogelijkheid biedt om naadloos verbonden te worden met de BaS WebShop, oftewel uw hoofdshop. Deze naadloze verbinding omvat het assortiment van uw hoofdshop, dat automatisch wordt gesynchroniseerd met de partnersite van uw wederverkoper.

Elke partner krijgt het voordeel van twee gepersonaliseerde pagina's, zorgvuldig ingericht en ontworpen in overeenstemming met hun huisstijlkleuren. Een homepage verwelkomt klanten en biedt een overzicht van hun producten, terwijl de contactpagina gemakkelijke interactie mogelijk maakt met hun klantenbestand.

Een van de opvallende voordelen is het bezit van een eigen domein. Voor degenen die al een bestaande

website hebben, wordt hun webadres eenvoudig uitgebreid met "webshop." ervoor, waardoor ze hun klanten naadloos kunnen leiden naar de nieuwe winkelervaring. Voor diegenen zonder een bestaande website, nemen wij de registratie van hun domeinnaam op ons, waardoor ze direct kunnen profiteren van deze online uitbreiding.

Dit alles zorgt voor een geautomatiseerde en professionele aanwezigheid voor uw wederverkopers, terwijl u als groothandel kunt genieten van uitgebreide mogelijkheden om uw assortiment en verkoop te vergroten. Het is een win-win situatie voor alle betrokkenen.



WAT IS MOLLIE?

Mollie is een toonaangevende Nederlandse betaalprovider die bedrijven helpt eenvoudig online betalingen te accepteren. Met ondersteuning voor populaire betaalmethoden zoals iDEAL, Bancontact, creditcards en PayPal, maakt Mollie het mogelijk om snel en veilig transacties te verwerken via websites, apps of facturen. De integratie is gebruiksvriendelijk en vereist minimale technische kennis. Mollie biedt ook transparante tarieven zonder verborgen kosten en is geschikt voor zowel kleine webshops als grote e-commerce platforms.

BETALING VIA MOLLIE

Het installeren van Mollie voor de BaS PartnerShop brengt verschillende voordelen met zich mee. Allereerst is het belangrijk om te benadrukken dat de installatie van Mollie volledig gratis is. U kunt eenvoudig een account aanmaken bij Mollie om een speciale code te verkrijgen, die vervolgens naadloos kan worden geïntegreerd met de BaS WebShop.

Wat betreft de kosten, u betaalt alleen wanneer er daadwerkelijke transacties plaatsvinden. De kosten variëren en zijn afhankelijk van de specifieke transactiewaarde, maar doorgaans zijn deze erg redelijk, variërend van slechts 10 cent tot 1 euro, plus een klein percentage van de transactiewaarde. Dit betekent dat u alleen een klein bedrag kwijt bent wanneer er daadwerkelijk betalingen worden verwerkt, wat het financieel zeer aantrekkelijk maakt.

Een ander groot voordeel van Mollie is de snelheid van de setup. U kunt binnen enkele minuten aan de slag, en betalingen worden binnen 15 minuten verwerkt, wat zorgt voor een soepele en efficiënte transactie-ervaring voor zowel u als uw klanten.

Bovendien ondersteunt Mollie een breed scala aan lokale en internationale betaalmethoden, waardoor u klanten de flexibiliteit biedt om te betalen zoals zij dat willen. Dit vergroot de aantrekkelijkheid van uw BaS PartnerShop voor een breed publiek.

Kortom, het installeren van Mollie voor de BaS PartnerShop is een kostenefficiënte, snelle en veelzijdige oplossing om betalingen te verwerken en de algehele gebruikservaring te verbeteren. Het is een waardevolle toevoeging voor zowel u als uw klanten.





WIE IS YOUVIA?

Youvia is onze online marketingpartner en specialist in digitale zichtbaarheid voor het mkb. Met hun jarenlange ervaring en maatwerkoplossingen op het gebied van SEO, SEA, social media en reputatiemanagement helpen zij onze klanten beter gevonden te worden online. Dankzij deze samenwerking bieden wij een krachtige combinatie van techniek en marketing voor maximale groei en online succes.

MARKETINGMOGELIJKHEDEN VAN DE BAS PARTNERSHOP

Als Softmaat, zijn we verheugd om de BaS PartnerShop te koppelen aan Youvia, een bedrijf met een rijke geschiedenis van 140 jaar. Ooit gestart als een papieren telefoongids, is Youvia geëvolueerd naar een online platform, voorheen bekend als De Telefoongids en DTG, en nu als Youvia.

Youvia legt de nadruk op de lokale markt en biedt de mogelijkheid om diverse gegevens in te voeren, waardoor potentiële klanten op een geoptimaliseerde manier kunnen zoeken op basis van stad, regio, of provincie, afhankelijk van hun specifieke branchebehoeften. Deze koppeling zal lokale bedrijven helpen om hun online aanwezigheid te versterken en gemakkelijker gevonden te worden door relevante klanten.

KOPPELINGEN

Youvia biedt een krachtige service waarmee uw webshop op maar liefst 37 verschillende zoekmachines, sociale mediakanalen, reviewsites en routebeschrijvingen wordt weergegeven. Een opvallende integratie is met Google Mijn Bedrijf, waarbij uw onderneming prominent verschijnt wanneer potentiële klanten u op Google zoeken. Als u al een Google-account heeft, zorgt Youvia voor de koppeling. Als u er nog geen heeft, regelen zij het voor u, zodat u kunt profiteren van alle voordelen van deze indrukwekkende online zichtbaarheid.



De telefoongids



Openingstijden.nl



Google My Business



Apple



Bing



Facebook



Nextdoor



Snapchat



AroundMe



Brownbook.net



Cylex



Find Open



Foursquare



HERE



HotFrog



InfolsInfo



Infobel



KlantenVertellen



Mapstr



NDrive



Navmii



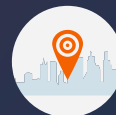
Opendi NL



Pages 24



Pitney Bowes



ShowMeLocal



TomTom



Tupalo



WhereTo



Yalwa



Yandex



iGlobal



tellows



1888



Instagram



Vinden.nl



Waze



Zoeken.nl



GOOGLE MIJN BEDRIJF

Het belang van een Google Mijn Bedrijf-account kan niet genoeg worden benadrukt in het digitale tijdperk. Wanneer potentiële klanten uw bedrijf op Google zoeken, verschijnt aan de rechterkant van het scherm een bedrijfsvermelding. Deze vermelding biedt waardevolle informatie, zoals directe contactopties, openingstijden, beoordelingen en de locatie van uw bedrijf. Het is een cruciale manier om de online aanwezigheid van uw bedrijf te vergroten en klanten aan te trekken.

Toch hebben veel bedrijven nog niet hun bedrijfsprofiel geclaimd en benutten ze niet het volledige potentieel van deze mogelijkheid. Dit is waar wij, als Softmaat, in beeld komen. Wij zullen dit proces vereenvoudigen en uw partners helpen bij het claimen en optimaliseren van hun Google Mijn Bedrijf-accounts.

Met een Google Mijn Bedrijf-account krijgen uw partners niet alleen een bedrijfsvermelding, maar ook toegang tot een schat aan tools om met klanten in contact te komen. Ze kunnen hun klanten beter begrijpen, rechtstreeks met hen communiceren, updates posten over hun bedrijfsprofiel en de interactie van klanten met hun bedrijf op Google volgen. Dit alles kan moeiteloos worden beheerd vanuit één centraal punt: Youvia.

Kortom, het claimen en optimaliseren van een Google Mijn Bedrijf-account is een essentiële stap voor elk bedrijf dat online zichtbaarheid en klantenbinding serieus neemt. Met onze hulp kunnen uw partners het maximale halen uit deze krachtige tool en hun bedrijf naar nieuwe hoogten brengen in de digitale wereld.



WAT IS GOOGLE MIJN BEDRIJF?

Mollie is een toonaangevende Nederlandse betaalprovider die bedrijven helpt eenvoudig online betalingen te accepteren. Met ondersteuning voor populaire betaalmethoden zoals iDEAL, Bancontact, creditcards en PayPal, maakt Mollie het mogelijk om snel en veilig transacties te verwerken via websites, apps of facturen. De integratie is gebruiksvriendelijk en vereist minimale technische kennis. Mollie biedt ook transparante tarieven zonder verborgen kosten en is geschikt voor zowel kleine webshops als grote e-commerce platforms.



ALTIJD TOT UW DIENST

Bij Softmaat zijn wij bereid de diepte in te gaan. De klant staat altijd voorop, en wij staan garant voor high-end maatwerk dat inspeelt op hun wensen. Maar vaak gaan wij nog verder dan het oplossen van hun directe probleem en zoeken we ook mee naar mogelijkheden om de rest van hun bedrijfsvoering te optimaliseren.

Wij gaan de diepte in met bedrijven die een stap verder durven gaan



VRAAG EEN DEMO AAN

Henk van de Ven

Telefoon: +31 (0)6 158 741 16

e-mail: sales@softmaat.nl



SOFTMAAT
online solutions

Telefoon:
Henk +31 (0)6 158 741 16
email: sales@softmaat.nl

www.softmaat.nl