



youvia

*Beheer uw online bedrijfsprofiel en reputatie en
wordt gekozen door nieuwe klanten*



SOFTMAAT
online solutions



INHOUDSOPGAVE

Onze samenwerking met Youvia.....	5
Waarom kiezen voor de combinatie Softmaat en Youvia?	6
Wat kunt u met Youvia?	8
Stimuleer uw online groei.....	10
SEO.....	12
Waarom kiezen voor SEO?	14
OLM	16
beheer uw online bedrijfsprofiel.....	18
Waar en hoe we zoeken is veranderd.....	22
voordelen van olm.....	24
SEA.....	26
Waarom kiezen voor sea?.....	28
voordelen van SEA.....	30
Google partner.....	32
Google analytics	34
Google tag manager	35
voordelen van Google Tag manager	36
Tot slot: Wie doet wat?	38



ONZE SAMENWERKING MET YOVIA

Ontdek nu onze nieuwe online marketingmogelijkheden dankzij onze samenwerking met Youvia. Onze oplossingen zijn ontworpen om ondernemers te verbinden met potentiële klanten en zijn allesbehalve standaard. Met meer dan 140 jaar ervaring brengt Youvia, voorheen bekend als De Telefoongids en DTG, ondernemers in contact met klanten, nu volledig digitaal.

Bij Youvia vindt u alle tools voor effectieve online marketing op één plek, met persoonlijke begeleiding en advies op maat. Of u nu een start-up bent of een gevestigde onderneming, samen met Youvia hebben wij altijd een pakket dat perfect aansluit bij uw behoeften.

In het kort

Ontdek alle krachtige online marketingtools op één centrale locatie.

Geniet van persoonlijke begeleiding en op maat gemaakt advies.

Vind altijd het perfecte pakket dat aansluit bij uw specifieke behoeften.

WAAROM KIEZEN VOOR DE COMBINATIE SOFTMAAT EN YOUVIA?

Softmaat is gespecialiseerd in het leveren van op maat gemaakte B2B webshop-oplossingen. Met onze BaS WebShop streven we naar de optimalisatie van het bestelproces voor groothandels. Onze aanpak richt zich specifiek op het verbeteren van de efficiëntie en effectiviteit van het bestelproces zelf. Dit omvat het stroomlijnen van de workflow, het vereenvoudigen van de navigatie en het verbeteren van de algehele gebruikerservaring voor zowel klanten als verkopers.

Echter, het succes van een groothandel gaat verder dan alleen het optimaliseren van het bestelproces. Om de groei te bevorderen en meer klanten aan te trekken, is een sterke online aanwezigheid essentieel. Daar komt Youvia om de hoek kijken. Youvia biedt uitgebreide diensten op het gebied van zoekmachineoptimalisatie (SEO), zoekmachine-adverteren (SEA), en sociale media marketing. Met hun expertise kunnen wij ervoor zorgen dat uw groothandel beter vindbaar wordt in zoekmachines, wat leidt tot meer verkeer en potentiële klanten.

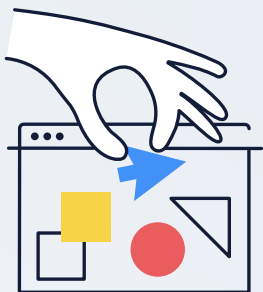
Bovendien helpen ze uw aanwezigheid te vergroten op meer dan 35 social media kanalen en navigatiekanalen, wat uw bereik verder zal vergroten en uw merkbekendheid zal versterken.

Kortom, door de krachten van Softmaat en Youvia te bundelen, kunt u niet alleen het bestelproces optimaliseren, maar ook uw groothandel laten groeien en bloeien in het digitale tijdperk.

Voordelen

1. Efficiënt bestelproces met BaS WebShop
2. Verhoogde online vindbaarheid dankzij Youvia
3. Concurrentievoordeel door optimalisatie.
4. Verbeterde gebruikerservaring voor klanten.
5. Meer groeimogelijkheden voor de groothandel.

WAT KUNT U MET YOUVIA?



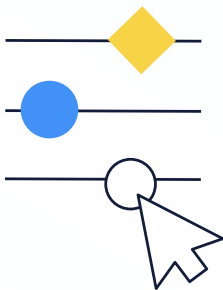
ZOEKMACHINE OPTIMALISATIE (SEO)

SEO verbetert de lokale vindbaarheid van uw bedrijf in zoekmachines. Door relevante zoekwoorden en een geoptimaliseerde website te gebruiken, wordt uw bedrijf gemakkelijker gevonden door potentiële klanten, wat resulteert in meer verkeer en omzet.



ONLINE LOCATIE MANAGER (OLM)

Met de Online Locatie Manager (OLM) kunt u met één klik uw bedrijfsgegevens delen met meer dan 30 online netwerken. Vergroot uw online zichtbaarheid en bereik potentiële klanten moeiteloos door uw gegevens snel en eenvoudig te verspreiden via verschillende platforms.



ADVERTEREN OP ZOEKMACHINES (SEA)

Met adverteren op zoekmachines (SEA) kunt u het aantal bezoekers naar uw website of webshop uitbreiden. Bereik gericht uw doelgroep door te adverteren op zoekwoorden die relevant zijn voor uw bedrijf, en vergroot zo uw online zichtbaarheid en potentiële klantenbestand.



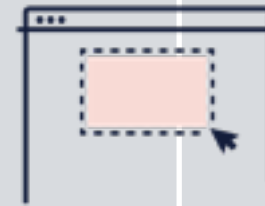
STIMULEER UW ONLINE GROEI

De online marketingoplossingen van Youvia zijn op maat gemaakt voor mkb-ondernemers, om effectief potentiële klanten te bereiken. Net als bij Softmaat vindt u geen standaardaanpak; samen leveren we maatwerk dat naadloos aansluit op de unieke behoeften van elk bedrijf. Met een uitgebreid scala aan tools voor impactvolle online marketing, zoals website-optimalisatie, social mediabeheer en doelgerichte advertentiecampaagnes, bieden we alles wat u nodig hebt op één plek. Bovendien krijgt u persoonlijke begeleiding en advies op maat om u te helpen groeien. Onze flexibele pakketten zorgen ervoor dat u altijd een oplossing hebt die past bij uw budget en doelen.



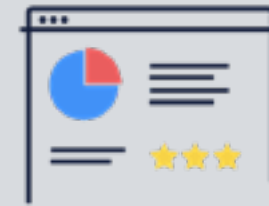
GMB VERBETERT VINDBAARHEID

Optimaliseer uw online zichtbaarheid en vergroot uw bereik met behulp van Google Mijn Bedrijf (GMB).



BESCHERMDE, ACTUELE BEDRIJFSGEGEVENS

Uw bedrijfsgegevens blijven veilig en actueel op meer dan 35 essentiële websites en apps met onze garantie.



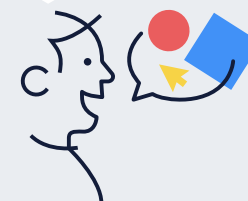
CENTRAAL SOCIAL MEDIA DASHBOARD

Beheer en plaats moeiteloos social media berichten voor meerdere locaties vanaf één centraal dashboard voor al uw accounts.



REPUTATIEBEHEER MET REVIEWS

Beheer en verstuur proactief reviews om het vertrouwen van potentiële klanten te winnen en uw reputatie te verbeteren.



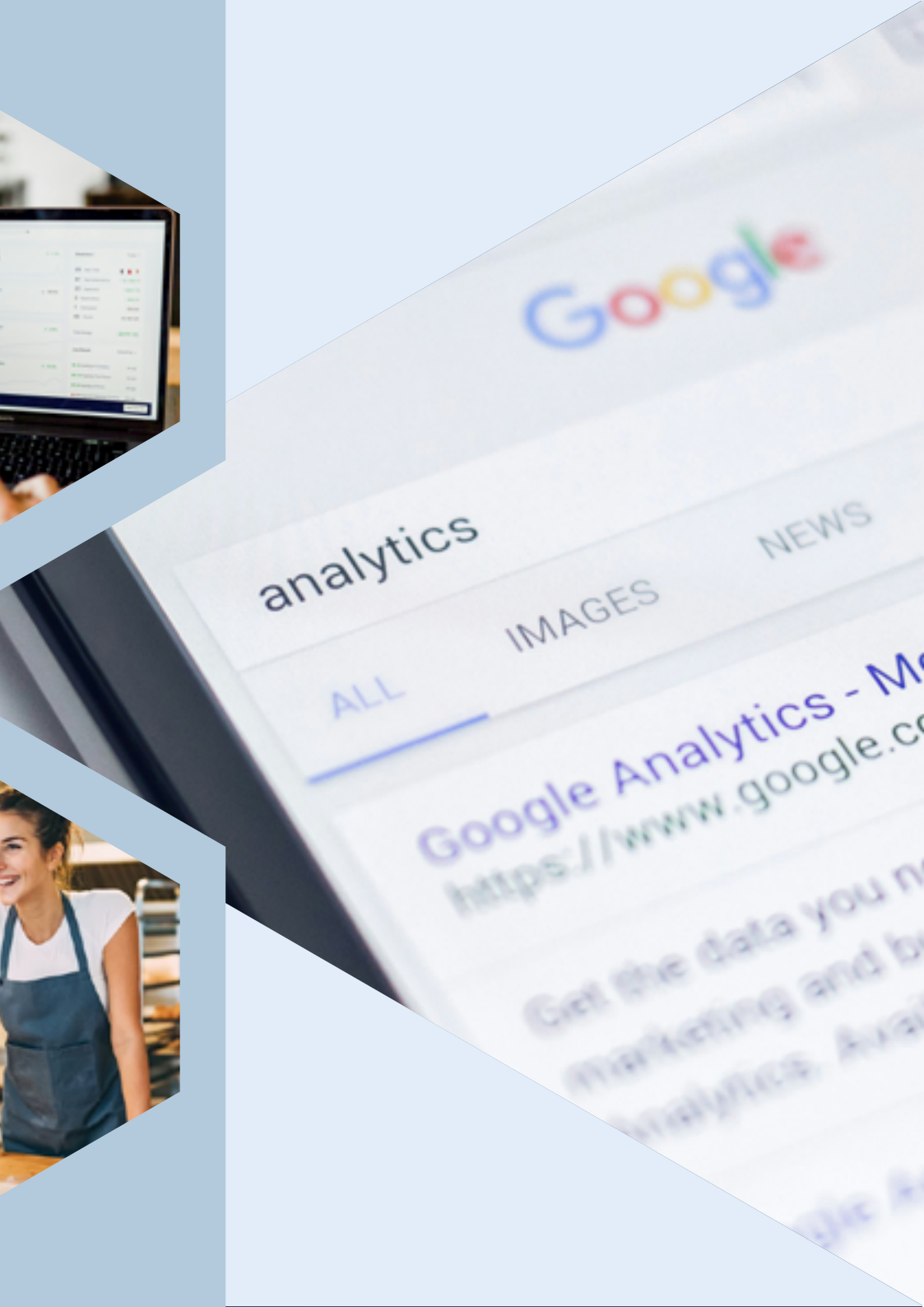
EXPERTISE, SUPPORT EN TRAINING

Volledige expertise, ondersteuning en training voor een zorgeloze ervaring gedurende het hele proces.

SEO

Zoekmachine optimalisatie

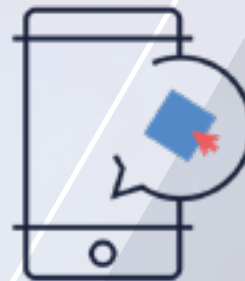
*Trek meer leads, bezoekers
en klanten aan*





WAAROM KIEZEN VOOR SEO?

Breng uw bedrijf naar de top van zoekmachines en trek meer leads, bezoekers en klanten aan. Met 92% van de online ervaringen, waarbij het zoeken naar bedrijven begint op zoekmachines, is het essentieel om gevonden te worden op de eerste pagina van Google, Bing en andere zoekmachines. Vertrouw op de deskundigheid van onze SEO-specialisten bij Youvia om dit te bereiken. Wij begrijpen de nuances van zoekalgoritmes en implementeren effectieve strategieën om uw online aanwezigheid te optimaliseren. Door onze bewezen methoden zorgen we ervoor dat uw bedrijf opvalt tussen de concurrentie en een constante stroom van waardevolle leads en klanten genereert. Laat ons uw bedrijf helpen groeien en uw online succes stimuleren.



68% VAN KLIKKEN VINDT PLAATS OP DE EERSTE PAGINA

Het behalen van de eerste pagina op Google is een uitdaging vanwege de strenge selectie van relevante resultaten. Maar het loont: een hoge positie genereert aanzienlijk meer organisch zoekverkeer, waardoor nieuwe leads, bezoekers en klanten worden aangetrokken. Vertrouw op onze expertise om deze belangrijke mijlpaal te bereiken.



SEO LEIDT TOT LAGERE LEADKOSTEN

Door de voortdurende groei van SEO dalen uw leadkosten gestaag, wat leidt tot een verbeterd rendement op uw investering. Dit resulteert in efficiënter gebruik van uw marketingbudget, met verminderde kosten per lead, bezoeker of klant. Profiteer van deze trend om uw bedrijf naar nieuwe hoogten te brengen.



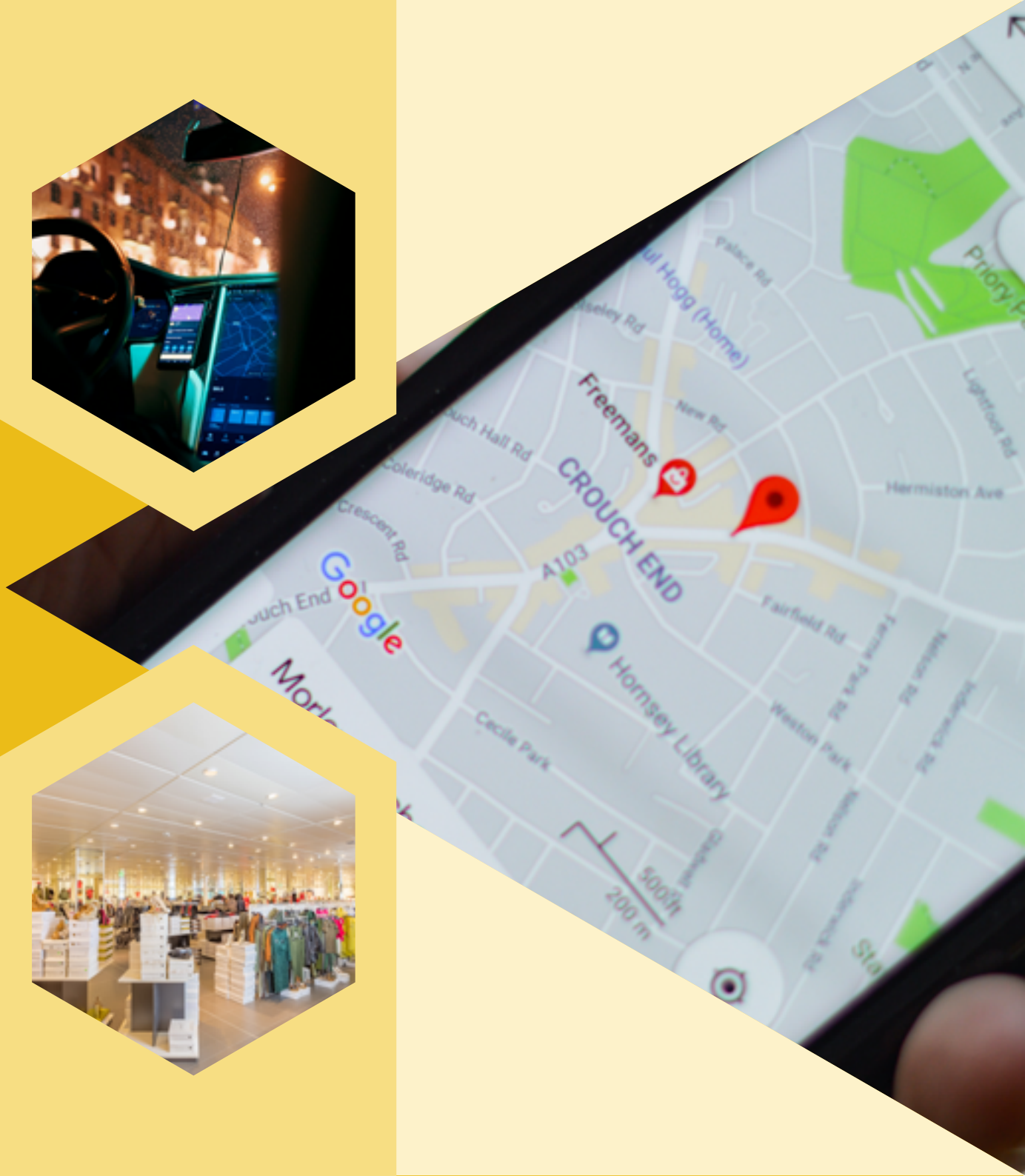
ORGANISCH VERKEER LEVERT 8 KEER MEER LEADS OP

Organisch verkeer genereert acht keer meer leads doordat consumenten vaak advertenties negeren en de voorkeur geven aan bedrijven die hoger in de zoekresultaten staan. Door te investeren in SEO kunt u dit voordeel benutten en een aanzienlijke toename van leads ervaren voor uw bedrijf, producten of diensten.

OLM

Online locatie manager

*Uw gegevens op meer dan
35 online platforms*



BEHEER UW ONLINE BEDRIJFSPROFIEL

Zorg ervoor dat uw bedrijf direct gevonden wordt op meer dan 35 belangrijke online platforms, waaronder bedrijfsgidsen en navigatie-apps. Verbeter uw online aanwezigheid met een professionele en betrouwbare presentatie op deze platforms, met slechts één klik. Door uw gegevens consistent en nauwkeurig te verspreiden, vergroot u uw zichtbaarheid en geloofwaardigheid online. Met onze service kunt u er zeker van zijn dat potentiële klanten uw bedrijf gemakkelijk kunnen vinden, ongeacht het platform dat ze gebruiken. Bespaar tijd en moeite door gebruik te maken van onze deskundige aanpak om uw gegevens op al deze belangrijke locaties te plaatsen. Versterk uw merkimago en maak een sterke eerste indruk met een consistente en professionele online aanwezigheid die uw bedrijf helpt te groeien en te gedijen in de digitale wereld.



EENVOUDIG BEHEER

Met Youvia is uw bedrijfsprofiel overal zichtbaar en vindbaar, van belangrijke sites tot zoekmachines en navigatie-apps. Meld u niet apart aan bij verschillende platformen - met één druk op de knop is uw aanwezigheid op al deze locaties gegarandeerd. Vereenvoudig uw online zichtbaarheid en vergroot uw bereik met Youvia's naadloze oplossing.

EEN COMPLEET ONLINE BEDRIJFSPROFIEL

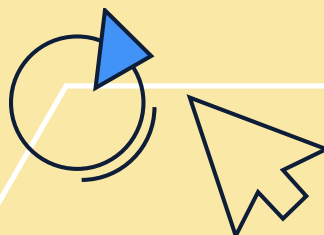
Samen zorgen we ervoor dat uw bedrijfsprofiel compleet is. Uw bedrijf vertegenwoordigt zoveel meer dan alleen een naam, adres en telefoonnummer.



WAAR EN HOE WE ZOEKEN IS VERANDERD

ER ZIJN VEEL MEER WEBSITES EN PLATFORMEN WAAROP WE ZOEKEN

Niet langer beperken we ons tot traditionele online gidsen zoals De Telefoongids en Gouden Gids; nu omarmen we een diversiteit aan platforms zoals Google, Bing, Facebook, en Instagram. Daarnaast benutten we navigatie-apps zoals TomTom en Waze, en communiceren we met spraakassistenten zoals Alexa en Siri. Voor bedrijven is het van vitaal belang om op al deze platforms aanwezig te zijn en gemakkelijk vindbaar te zijn. Deze aanwezigheid vergroot niet alleen de zichtbaarheid, maar ook de kans om nieuwe klanten aan te trekken. Een effectieve online aanwezigheid is nu essentieel voor het succes en de groei van een bedrijf, en het vermogen om te navigeren tussen verschillende digitale kanalen wordt steeds belangrijker in een steeds meer verbonden wereld.



WE ZOEKEN NIET MEER OP ÉÉN ZOEKTERM, WE STELLEN VRAGEN

We vertrouwen niet meer alleen op enkele zoektermen; in plaats daarvan stellen we vragen. Zoekopdrachten worden steeds specifiek, wat betekent dat informatie over jouw bedrijf ook steeds vollediger en actueler moet zijn om gevonden te worden. Dit omvat beoordelingen, reviews, adres, openingstijden, aangeboden services, bedrijfsfoto's en meer. Door deze informatie te verstrekken, kunnen potentiële klanten beter een weloverwogen keuze maken en voor jouw bedrijf kiezen in plaats van voor jouw concurrenten. Het is daarom van cruciaal belang om alle relevante informatie te bieden op verschillende online platforms, zodat je bedrijf opvalt en vertrouwen wekt bij potentiële klanten.



VOORDELEN VAN OLM



MELD UW BEDRIJF OVERAL MOEITeloos AAN

Met één registratie staat uw bedrijf direct op essentiële platforms zoals Google Mijn Bedrijf, Facebook en TomTom. Het beheren van uw aanwezigheid op deze platforms verbetert significant de lokale vindbaarheid op zoekmachines zoals Google en Bing, waardoor potentiële klanten u gemakkelijker kunnen vinden en benaderen.



WERK IN MET ÉÉN KLIK ALLES OVERAL BIJ

Met één update worden al uw gegevens automatisch overal bijgewerkt, zonder dat u apart hoeft in te loggen op verschillende platforms. Onze tool zorgt met één enkele aanpassing ervoor dat al uw wijzigingen op alle sites en platforms worden doorgevoerd.



BLIJF OP DE HOOGTE VAN UW CONCURRENTIE EN TRENDS

Blijf op de hoogte van uw concurrentie en trends om relevant te blijven. Met onze tool kunt u direct zien hoe uw bedrijf presteert ten opzichte van belangrijke concurrenten. Dit biedt inzicht in uw positie en helpt u verbeterpunten te identificeren voor verdere groei.



BEHEER EEN VOLLEDIG BEDRIJFSPROFIEL

Een uitgebreid bedrijfsprofiel omvat meer dan alleen basisinformatie zoals bedrijfsnaam en adres. Het omvat ook details zoals openingstijden, feestdagen, adreswijzigingen, promotiefoto's en meer. Zorg ervoor dat uw profiel compleet is, zodat klanten altijd weten waar en wanneer ze bij u terecht kunnen.



BEHEER UW REVIEWS EN REAGEER OP BEOORDELINGEN

Beheer en reageer eenvoudig op uw reviews en beoordelingen. Uw online reputatie is cruciaal voor het aantrekken van nieuwe klanten. Met onze tool kunt u beoordelingen verzamelen, beheren en snel reageren op vragen, alles vanuit één centrale locatie.



AL UW RESULTATEN IN ÉÉN OVERZICHT

Bekijk al uw resultaten in één overzichtelijk dashboard. Monitor uw prestaties, inclusief vindbaarheid, bezoekersaantallen, conversies en beheer uw online beoordelingen en reviews van platforms zoals Google, Facebook, Telefoongids, Klantenvertellen en Tripadvisor, alles op één plek.

SEA

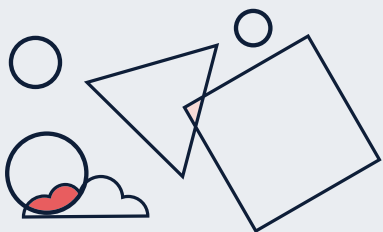
Adverteren in zoekmachines

*Adverteer bovenaan
Google voor meer leads
en bezoekers*



WAAROM KIEZEN VOOR SEA?

Ontdek hoe SEA uw bedrijf direct meer bezoekers en klanten oplevert! Als ondernemer kunt u profiteren van Search Engine Advertising (SEA) om de aandacht te krijgen die u verdient. SEA is de snelste manier om direct meer verkeer naar uw website te leiden. Door een campagne te creëren die perfect is afgestemd op de behoeften van uw doelgroep, kunt u snel en eenvoudig uw doelen bereiken. Een goede vindbaarheid van uw bedrijf vergroot de kans dat nieuwe klanten u weten te vinden. Met behulp van doelgerichte advertenties kunt u uw online zichtbaarheid versterken en uw bedrijf laten groeien door meer websitebezoekers aan te trekken en conversies te stimuleren.



VOORDELEN VAN SEA



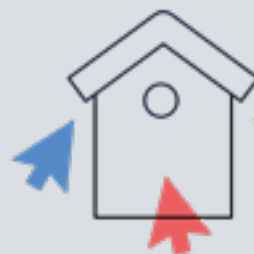
BEREIK DIRECT UW DOELGROEP

Zodra uw campagne van start gaat, worden uw advertenties onmiddellijk bovenaan de zoekresultaten van Google en/of Bing weergegeven. Zoekmachine-adverteren is een ideale strategie voor bedrijven die snel willen groeien, omdat het directe zichtbaarheid biedt aan een breed publiek en potentiële klanten aantrekt.



GERICHTE TARGETING OP DOELGROEP, LOCATIE EN TIJD

Betaalde advertenties verschaffen gedetailleerde inzichten in je ideale klant, waardoor je kunt ontdekken waar en wanneer ze jouw bedrijf het meest nodig hebben. Dit verhoogt de kans op conversie. Met nauwkeurige targeting bereik je de juiste doelgroep op het juiste moment, wat essentieel is voor zakelijk succes.



CREËER LEADS EN VERHOOG UW WEBSITEVERKEER

Met goed opgezette campagnes kunt u vrijwel direct leads genereren en websiteverkeer aantrekken. Naarmate de tijd verstrijkt en uw advertenties worden geoptimaliseerd, zullen de resultaten verder toenemen. Een continue optimalisatie van uw campagnes leidt tot een grotere ROI en langdurig succes voor uw bedrijf.



STA BOVEN UW CONCURRENTEN IN ZOEKOPDRACHTEN

We kunnen Google en Bing instrueren om uw advertenties te laten verschijnen in de advertentieveiling voor vrijwel elk zoekwoord, inclusief de bedrijfsnamen van uw concurrenten. Op die manier kunt u potentiële klanten aantrekken wanneer zij zoeken, met de juiste formulering natuurlijk, om hen effectief te verleiden.

GOOGLE PARTNER

*Haal alles uit Google
met onze geverifieerde
Google Partner*



GOOGLE ANALYTICS

Met Google Analytics kunt u gedetailleerd inzicht krijgen in het verkeer en het gedrag van bezoekers op uw website. U kunt verschillende aspecten van uw websiteprestaties analyseren, waaronder het aantal bezoekers, de herkomst van het verkeer, de populairste pagina's, de gemiddelde tijd op de site en het conversiepercentage. Door middel van diepgaande rapportage en analyse kunt u trends identificeren, knelpunten in de gebruikerservaring opsporen en de effectiviteit van marketingcampagnes meten. Bovendien biedt Google Analytics geavanceerde functies zoals doeltracking, e-commerce-analyse en segmentatie van doelgroepen, waardoor u nauwkeurigere inzichten kunt verkrijgen en uw websiteprestaties kunt optimaliseren om zakelijke doelstellingen te bereiken. Kortom, Google Analytics stelt u in staat data-gestuurde beslissingen te nemen om uw online aanwezigheid te verbeteren en uw doelstellingen te bereiken.



GOOGLE TAG MANAGER

Met Google Tag Manager kunt u eenvoudig en efficiënt trackingcodes en tags op uw website beheren en implementeren zonder dat u daarvoor handmatige code-updates hoeft uit te voeren. U kunt trackingtools zoals Google Analytics, Facebook Pixel en andere marketingtags centraal beheren via een gebruiksvriendelijke interface. Dit stelt u in staat om snel nieuwe tags toe te voegen, bestaande tags te bewerken of te verwijderen, en geavanceerde trackingfunctionaliteiten te implementeren zonder tussenkomst van een ontwikkelaar. Google Tag Manager biedt ook versiebeheer en een voorbeeldmodus, waardoor u wijzigingen kunt controleren voordat ze live gaan op uw website. Hierdoor kunt u uw tracking nauwkeurig beheren en uw marketinginspanningen beter analyseren om zo de prestaties van uw website te verbeteren en uw zakelijke doelstellingen te bereiken.



VOORDELEN VAN GOOGLE TAG MANAGER



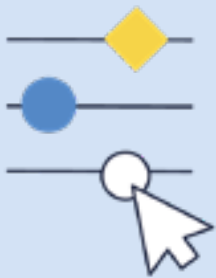
EENVOUDIG TAGGEN VAN ELEMENTEN

Met Google Tag Manager kunt u gemakkelijk tags toevoegen aan verschillende elementen op uw website, zoals knoppen, formulieren en links, om specifieke acties van gebruikers bij te houden.



GEDETAILEERD BIJHOUDEN VAN GEBRUIKERSGEDRAG

U kunt het gedrag van gebruikers nauwkeurig volgen, zoals waar ze afhaken tijdens het browsen of het bestelproces, welke pagina's het meest bezocht worden, en hoe lang ze op de site blijven.



FLEXIBILITEIT EN CONTROLE

Google Tag Manager biedt flexibele opties voor het beheren en bijwerken van tags, waardoor u snel wijzigingen kunt aanbrengen zonder tussenkomst van ontwikkelaars, en tegelijkertijd volledige controle behoudt over uw trackingimplementatie.



GEAVANCEERDE TRACKINGFUNCTIONALITEITEN

Naast basis tracking biedt Google Tag Manager ook mogelijkheden voor geavanceerde tracking, zoals gebeurtenistracking, e-commerce tracking, en het meten van scroll diepte en video-interacties, waardoor u diepgaande inzichten kunt verkrijgen in het gedrag van gebruikers.



VERBETERDE ANALYSE EN OPTIMALISATIE

Door het gebruik van Google Tag Manager kunt u uw websiteprestaties beter analyseren en optimaliseren. Dit stelt u in staat om uw marketinginspanningen te verbeteren, conversies te verhogen en uw zakelijke doelstellingen efficiënter te behalen.



TOT SLOT: WIE DOET WAT?



SOFTMAAT online solutions

ONLINE LOCATIE MANAGER

Softmaat vult alle informatievelden in de OLM, waardoor uw aanwezigheid op meer dan 35 zoekmachines, sociale media en navigatieplatformen wordt versterkt. Bereik lokale klanten en stimuleer groei door uw online zichtbaarheid te vergroten.



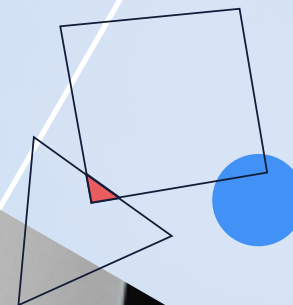
youvia

SEO

Youvia biedt deskundige SEO-diensten om uw website te optimaliseren voor betere zoekmachine rankings en organisch verkeer, waardoor u meer potentiële klanten kunt aantrekken.

SEA

Met Youvia's SEA-expertise kunt u gerichte advertentiecampagnes opzetten om direct zichtbaar te zijn voor uw doelgroep, waardoor u uw online aanwezigheid en verkoop kunt stimuleren.





ALTIJD TOT UW DIENST

Bij Softmaat zijn wij bereid de diepte in te gaan. De klant staat altijd voorop, en wij staan garant voor high-end maatwerk dat inspeelt op hun wensen. Maar vaak gaan wij nog verder dan het oplossen van hun directe probleem en zoeken we ook mee naar mogelijkheden om de rest van hun bedrijfsvoering te optimaliseren.

*Wij gaan de diepte in met
bedrijven die een stap
verder durven gaan*



VRAAG EEN DEMO AAN

Henk van de Ven

Telefoon: +31 (0)6 158 741 16

e-mail: sales@softmaat.nl



SOFTMAAT
online solutions

Telefoon:

Henk +31 (0)6 158 741 16

email: sales@softmaat.nl

www.softmaat.nl